

NOTA DE PRENSA

FAGOR INDUSTRIAL CONFÍA EN G3 SALES EUROPE PARA EQUIPAR EL NUEVO ESTADIO WANDA METROPOLITANO

La compañía logística española G3 Sales Europe, especializada en actividades logísticas y de distribución “last mile” para clientes del sector de Hi-Tech, ha sido seleccionada por Fagor Industrial para realizar la logística para el equipamiento de los bares y cocinas del nuevo estadio del Atlético de Madrid, Wanda Metropolitano.

Para esta operación, G3 Sales Europe realizará acciones de recepción y manutención de un gran volumen de camiones que transportarán los equipos desde los proveedores y/o fábrica hasta su centro logístico ubicado en Daganzo (Madrid), así como labores de almacenaje de más de 1.200 bultos, preparación de pedidos, transporte y ubicación de la mercancía en el estadio mediante vehículos y medios específicos como grúas, tanquetas, trepa escaleras, etc; y desembalaje, clasificándolo posteriormente para su reciclaje.

Aunque G3 Sales Europe ya colabora con Fagor Industrial en otros servicios, esta operación es especialmente delicada, ya que implica entregas puntuales de gran volumen, aportación de medios especiales e

NOTA DE PRENSA

incluso de recursos humanos altamente especializados, que proporcionen cobertura durante toda la operativa.

Fagor Industrial, fabricante especialista en soluciones de equipamiento para la hostelería, la restauración colectiva y la lavandería está trabajando en el equipamiento de las cocinas que albergará el nuevo estadio del Atlético de Madrid, Wanda Metropolitano.



Patxi Latorre, Director Comercial de G3 Sales Europe considera que G3 Sales Europe puede aportar a Fagor Industrial, en primer lugar, una gran seguridad. Considera también que la capacidad de G3 Sales Europe para gestionar de forma eficaz todo el proceso logístico y de hacer frente a sus necesidades específicas, han sido los factores diferenciadores que posiblemente han llevado a Fagor Industrial a depositar su confianza en G3, además de su gran experiencia y conocimiento del sector.

Miguel Díaz, Director General de G3 Sales Europe, añade que para G3 Sales Europe es muy satisfactorio contar con la confianza de una compañía de primer nivel como Fagor Industrial, que ha decidido apostar por la eficiencia, la fiabilidad y la calidad de nuestros servicios logísticos.

“La experiencia satisfactoria de trabajar en otras ocasiones con G3 Sales Europe nos ha hecho confiar de nuevo en ellos para llevar a cabo un proyecto tan importante para nosotros como es el equipamiento del Wanda Metropolitano”, afirma Javier Sánchez, Director de Venta Directa de Fagor Industrial.

NOTA DE PRENSA

Sobre G3 Sales Europe

G3 Sales Europe es una compañía española especializada en servicios de logística y transporte para clientes y productos Hi-Tech. Entre los sectores en los que trabaja destacan el energético, telecomunicaciones, informático, médico, banca o automoción. G3 Sales Europe cuenta con delegaciones propias y colaboradores que cubren toda la geografía nacional.

G3 Sales Europe es el socio español del grupo TENESO Europe SE, red líder en el continente dedicada a la gestión logística del sector de la alta tecnología.

Sobre Fagor Industrial

Fagor Industrial, cooperativa integrada en Mondragon, es un fabricante de referencia en soluciones de equipamiento para hostelería, restauración colectiva y lavandería, presente en las mejores cocinas e instalaciones del mundo. Con una trayectoria de más de 50 años de experiencia, y desde el conocimiento del día a día y las necesidades del profesional hostelero, Fagor Industrial ofrece una gama integral de productos bajo una misma marca. Fagor Industrial forma parte del grupo empresarial internacional ONNERA Group, que cuenta con 8 fábricas repartidas por todo el mundo, y emplea a más de 1.800 trabajadores.

Etiquetas / Tags:

g3 sales / G3 Sales Europe / logística / logística Hi Tech / teneso/ Fagor Industrial / Miguel Díaz / Wanda Metropolitano /